

200X年 月 日

職務経歴書

名大 太郎

●自己PR

私は何事も最後まであきらめずに物事をやり遂げる自信があります。学校を卒業して最初に就いた営業職では、年齢の離れた得意先の店主への新商品の売り込みを行ないました。当初はなかなか理解してもらえませんでした。熱意を持って粘り強く活動した結果、受け入れてもらうことが出来ました。一緒に入った仲間は、途中で辞めてしまう人も多くいましたが、私は最後までやり遂げることが大切だと信じてがんばりました。

私は最後までコツコツとやり遂げる自分の最大の特徴を活かし、御社で将来を担う人材に成長していきたいと思っております。

職務経歴が少ない場合は、自己PRで自分の強みを語り、具体的な職務遂行能力について書くことが出来るように工夫しましょう

● 職歴

2003年4月 株式会社〇〇（婦人服輸入 社員52名 本社名古屋市）にて
販売店担当営業に従事（名古屋市内20店舗を担当）

2005年12月 △△商事との経営統合のため会社都合により退職

2005年1月～現在 スーパー△△屋にてアルバイト

青果担当として商品陳列、商品説明を行なう週5日勤務

アルバイトでも真剣に取り組んでいたら、立派に職歴になります

● 仕事を通じて学んだこと

お客様の立場でものを考え、どうしたらお客様が喜んでいただけるかを常に考えて行動しました。

休日には、他のメーカーの製品を扱う店に出かけ、どのような陳列をしているか？など、情報収集に努めました。

どのように工夫して働いてきたのか？
など、アピールしたいことを書きます

● 免許

普通自動車第一種運転免許

資格ではないけれど、就職するにあたり、強調したい
自分に出来ることは、このようにして書きます

● 私にできること

誰にでも親切に接することが出来る。初対面の人とでも、すぐに打ち解けることが出来る。接客対応、クレーム対応。

以上